

Tim Wellmanns

Trainer - Coach

Standort: Bochum

Sprachen: Deutsch, Englisch

Aus- & Weiterbildung

- Studium der Sozial- & Kulturanthropologie
- 17 Jahre erfolgreich im Direct-Sales, insbesondere Fundraising
- Zertifizierter Business Trainer, Coach, Change Management Consultant
- CEO & Founder der vielfach ausgezeichneten Social Impact Firma elefunds



Konzeptions-, Trainings- und Coaching Schwerpunkte

- Direct Sales Infostand Kampagnen
- Vertriebs- und Verkaufstraining und – Coaching
- Führungskräfteentwicklung
- Verhandlungstraining
- Teambildung und Teamentwicklung

“**„WHERE YOUR ATTENTION GOES, ENERGY FLOWS“.**

Was zeichnet mich aus

Auf entspannte aber konsequente Art und Weise die gesteckten Verhandlungsziel erreichen und den Begriff „Kooperation“ leben, um eine positive Dynamik zu entwickeln, denn Verhandeln heißt „handeln“.

Meine persönliche Haltung

Um Erfolge feiern zu können, ist ein respektvoller und wertschätzender Umgang unerlässlich - auch in Verhandlungssituationen.

Referenzen

- APO Bank
- Amnesty International
- BAT
- Dialog Direct
- Doctors Without Borders Italy
- Education First (EF) Germany
- elefunds
- mama marketing GmbH
- Noventi Health
- Oxfam Germany
- Save The Children Germany & Italy
- TNP
- Welthungerhilfe
- WWF Deutschland