

Oliver Theisen

Berater - Trainer - Coach

Standort: Berlin
Sprache: Deutsch



Aus- & Weiterbildung

- Einzelhandelskaufmann
- Staatl. gepr. Betriebswirt
- 25 Jahre erfolgreich als Vertriebsmann in diversen Rollen
- Systemischer Coach
- Ausbildung und Zertifizierung als NLP Master, Coach und Trainer (DVNLP, Society for NLP)
- Ausbildung zum Palo Alto Limbic Coach
- Zertifizierung in diversen diagnostischen Verfahren: Reiss Profile, DISG, MDI, 9 levels of value system, Team Leadership, etc.
- Trainer und Profiler Mimik Resonanz
- Ausbildung Hypno-Systemischer Teamcoach

Trainings- und Coaching-Schwerpunkte:

- Vertriebs- und Verkaufstraining und –Coaching
- Führungskräfteentwicklung
- Verhandlungstraining
- Telefon Training-und Coaching
- Teambildung und – Teamentwicklung

“

„WISSEN UND NICHT HANDELN, IST NICHTWISSEN“.

Was zeichnet mich aus:

- Erfolgreich in der Praxis und Kompetenz in der Vermittlung von Wissen. Erfahrung, Begeisterungsfähigkeit, Motivator, Empathie und viel Freude an meiner Arbeit

Meine persönliche Haltung

Für mich steht die persönliche Entwicklung jedes einzelnen Teilnehmers im Hauptfokus, denn hier liegt der grösste Hebel für das Wachstum des gesamten Systems

Referenzen

- Berliner Verkehrsbetriebe (BVG) - AöR -, Salesworkshop und Training on the Job
- BNP Paribas Real Estate Holding GmbH, Präsentationstraining und Teamtraining
- Brandwatch GmbH, Workshops in Gesprächsstruktur
- Deutsche Telekom AG, Salescoaching und Ausbildung Train the Sales-Trainer
- DIN e.V., Sales Pitch- und Kommunikations Workshop
- E-Plus, Leadership-Programm im Rahmen des Merger mit Telefónica
- Fraunhofer Institut Berlin, Messe-Pitch Workshop
- Meinestadt.de GmbH, Mimikresonanz Workshop
- Sky Deutschland Fernsehen GmbH & Co. KG, Verhandlungstraining
- StepStone Deutschland GmbH, Empathie im Verkauf
- Testo SE & Co. KGaA, Mimikresonanz Verhandlungstraining
- Tropical Island Management GmbH, Teamentwicklung der Führungsmannschaft
- TÜV SÜD AG, Workshop in Gesprächsstruktur
- Umzugsauktion GmbH & Co. KG, Workshops in Gesprächsstruktur
- Vodafone GmbH, Führungskräfte Workshop
- Viafon GmbH, Entwicklung von Gesprächsstrukturen
- Wessels und Müller SE, Workshops in Gesprächsstruktur und Verhandlung
- Zwilling J.A. Henckels AG, Kommunikationsworkshop
- Bio Handel, Impulsreferat "Erfolgreich Verkaufen"