

Alexander Koch

Berater - Trainer - Coach

Standort: Bochum
Sprache: Deutsch

Aus- & Weiterbildung

- diplomierter systemischer Coach (Martina Schmidt-Tanger, Thies Stahl)
- zertifizierter Coach (IfAP)
- Trainerausbildung (Dr. Baldinger & Partner, Büdingen)
- zertifizierter Trainer für das persolog® Persönlichkeits-Modell | DISG (persolog GmbH)
- NLP-Master (DVNLP)
- qualifizierter Team- und Konfliktcoach (CCC-Professional)
- Studium der Wirtschaftswissenschaften an der Ruhr-Universität Bochum



Trainings- und Coaching Schwerpunkte

- Verkaufs- / Führungskräfte-Training
- Cross-Selling und werthaltiges Verkaufen
- Telefontraining und -Coaching
- Ausbildung von internen Trainern und Coaches
- Agiles Lernen

“

“LERNEN UND ERFOLGREICHE ENTWICKLUNG PASSIERT IMMER GENAU DANN AM WIRKUNGSVOLLSTEN, WENN NEUES, NEUGIERDE, SPASS UND MUT ZUM AUSPROBIEREN AUF EINANDERTREFFEN DÜRFEN.“

Was zeichnet mich aus

Wertschätzung und Vertrauen sind für mich die Basis für jede gute Gesprächsbeziehung - sowohl für den Umgang mit Ihren Kunden und Mitarbeitern - zugleich auch als Richtschnur für jedes meiner Trainings.

Meine persönliche Haltung

“Nach meinem Verständnis gehören Qualität und Vertrieb bedingungslos zusammen. Ich unterstütze Unternehmen durch passgenaue, praxisnahe und zielorientierte Trainingsmaßnahmen sowie dem Fokus auf nachhaltige Entwicklung von effektiven Service- und Vertriebsteams.“

Referenzen

- Vodafone GmbH - Training, Coaching und Zertifizierung Führungskräfte externe Partner
- Nordiska GmbH & Co. KG - Telefontraining und -Coaching vertrieblicher Innendienst
- E-Plus Retail GmbH - Verkaufs- und Führungskräfte training Retail und Filialvertrieb; Ausbildung und Entwicklung von Sales Coaches
- ARAMIS GmbH - Kooperationspartner bei diversen Projekten (Branchen: Versicherung, Finanzdienstleister, Telekommunikation, Dienstleister)
- TMS Trademarking Service GmbH - Coaching Direktvertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- E-Plus Service GmbH & Co. KG - Training und Coaching Telesales, Kundenservice & Innendienst
- E-Plus Mobilfunk GmbH & Co. KG - Telefontraining und -Coaching externe Dienstleister; Training Beschwerdemanagement
- VF Kabel Deutschland GmbH - Verkaufstraining und -Coaching Direktvertrieb Privatkunden

Stimmen

- „PROAKTIV, LEIDENSCHAFTLICH, ERFOLGSORIENTIERT Auf Alexander Koch ist immer verlass. Er gestaltet unsere Trainings interaktiv, strukturiert und hat die Bedürfnisse der Teilnehmer dabei immer im Blick....“ Jens Bergerhoff Bereichsleiter Direktvertrieb Privatkunden, Vodafone GmbH „PROAKTIV, LEIDENSCHAFTLICH, ERFOLGSORIENTIERT Auf Alexander Koch ist immer verlass. Er gestaltet unsere Trainings interaktiv, strukturiert und hat die Bedürfnisse der Teilnehmer dabei immer im Blick....“ Jens Bergerhoff Bereichsleiter Direktvertrieb Privatkunden, Vodafone GmbH
- „In seinen Trainings schafft es Herr Koch, die Trainingsteilnehmer für die uns wichtigen Themen zu begeistern. Sein wertschätzender Umgang ermutigt sie, neue Wege zu gehen, sich auszuprobieren, kurz: das Gelernte in der Praxis anzuwenden....“ Meike Dille Training & Skill Development, Vodafone GmbH